



در صورت داشتن شریک تجاری، مشخصات ذیل را تکمیل نمایید:

نام و نام خانوادگی : \_\_\_\_\_ شماره تماس : \_\_\_\_\_

آدرس : \_\_\_\_\_ کد پستی : \_\_\_\_\_

چنانچه نماینده و عامل فروش کالای خاصی می باشید، مشخصات ذیل را تکمیل نمایید :

نام شرکت : \_\_\_\_\_

تعداد پرسنل مستقیم: \_\_\_\_\_ مترآژ مؤثر محل کار: \_\_\_\_\_

مشخصات پرسنل :

نام و نام خانوادگی	سمت	مدت فعالیت	توضیحات
۱-			
۲-			
۳-			
۴-			
۵-			

سایر امکانات: \_\_\_\_\_

محصولاتی که نمایندگی دارید: \_\_\_\_\_

محصولاتی که در دفتر فروش دارید: \_\_\_\_\_

چگونگی روند تبلیغات فعلی و زمان بندی آن: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## شرایط اعطای نمایندگی انحصاری فروش محصولات پارس فریم در استان / شهر / شهرستان / منطقه خاص:

- ۱) داشتن مکان تجاری / اداری مناسب با مساحت مناسب.
- ۲) داشتن انبار مناسب در اختصاص به دپوی الزامی از محصولات کارخانه بر اساس انتخاب خود نماینده.
- ۳) عدم فروش محصولات مشابه (پلی استایرن) به غیر از محصولات کارخانه پارس فریم.
- ۴) داشتن زمینه فعالیت شغلی مرتبط، حداقل به مدت یک سال.
- ۵) نمایش نمونه کالاهای پارس فریم (همه طرح ها) به صورت استند و دسته نمونه محصولات اهدائی با نورپردازی مناسب و در معرض دید مشتریان.
- ۶) داشتن امکانات لازم و بهره گیری از پرسنل مجرب.
- ۷) رعایت قسمت های مصوب فروش.
- ۸) رعایت میزان حداقل فروش ماهیانه و سالیانه.
- ۹) سابقه فعالیت حداقل به مدت سه ماه در رتبه عاملیت فروش.
- ۱۰) خرید کالا با معیار حداقل فروش ماه اول شروع نمایندگی به صورت نقدی در ابتدا پس از تأیید شرایط بالا و بازدید از محل متقاضی توسط نماینده شرکت قرارداد آزمایشی موقت سه ماهه منعقد گردیده و کد نمایندگی به متقاضی تخصص داده خواهد شد و مشخصات وی به عنوان نماینده فروش محصولات در وبسایت پارس فریم به صورت رسمی به نمایش در خواهد آمد. بدیهی است در صورت تمایل هر دو طرف جهت انعقاد قرارداد سالیانه پس از طی دوره آزمایشی موفق، قرارداد سالانه منعقد خواهد شد.

اینجانب \_\_\_\_\_ با توجه به شرایط فوق درخواست اخذ امتیاز نمایندگی فروش محصولات پارس فریم در منطقه مورد نظر را دارم.

مشروح درخواست نمونه و سایر آیتم های تبلیغاتی: \_\_\_\_\_

شرایط بالا با دقت مطالعه گردید و مورد تأیید است.

تاریخ تکمیل فرم: \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ / \_\_\_\_\_ امضاء متقاضی:

منطقه:	مدت نمایندگی:	تاریخ تخصیص:	کد نمایندگی:

### میزان حداقل فروش:

سه ماهه اول آزمایشی: میانگین خرید ماهیانه ۱۰۰ کارتن. ضریب منطقه.

سه ماهه دوم آزمایشی: میانگین خرید ماهیانه ۲۰۰ کارتن. ضریب منطقه.

- ضرایب مناطق مختلف متفاوت بوده و پس از بررسی درخواست اولیه متقاضی، به وی اعلام خواهد شد.
- تعدادی کاتالوگ جهت بازاریابی به نماینده تخصیص می یابد، همچنین دسته نمونه محصولات کارخانه با توجه به میزان تولید و یک استند مختص به فروشگاه نماینده به صورت رایگان در اختیار قرار خواهد گرفت و در صورت درخواست بیشتر جهت استند، هزینه آن دریافت می گردد.
- اخذ نمایندگی فروش در منطقه خاص به منزله تعهد شرکت مبنی به عدم فروش کالا به آن منطقه مشخص می باشد. لازم به ذکر است در شهرهایی که کارخانه نماینده دیگری هم دارد، نمایندگی ها موظف به هماهنگی در فروش با یکدیگر هستند.
- در صورت اخذ نمایندگی در یک منطقه و وجود عاملیت و یا عاملیت های فروش در آن منطقه شرکت عاملیت های مذکور زیرگروه نماینده تلقی می گردد (با احتساب افزایش ضریب).
- امتیاز نمایندگی فروش به صورت سالیانه تمدید می گردد و در صورت عدم فعالیت جدی و یا عدم توانایی نماینده جهت رعایت حداقل مقدار فروش (در هر مقطع) امتیاز نمایندگی فروش لغو خواهد شد.